



Продукция и наработки компании пользуются стабильным спросом во многих отраслях промышленности.

Инновациям - жизнь!

Президент научно-производственного холдинга CHELTEC, член-корреспондент РАЕН, кандидат технических наук Валерий Бодров - о том, как сегодня эффективно может работать связка «наука и производство».

Смены власти, «либеральные» реформы 1990-х годов привели к многократному сокращению научного потенциала России. О развале советской науки сегодня не вспоминает только ленивый. Но кто-то просто недоволен ворчит, а кто-то делает, и не словами, а конкретными делами, результатами, достижениями развивает отечественную научно-производственную отрасль, давая существенную фору и зарубежным конкурентам. Руководители Уральского инжинирингового центра (входит в состав научно-производственного холдинга



Валерий Бодров

благодарностей - отзывы от таких компаний-гигантов, как ММК, «Транснефть», «Северсталь», «Группа ЧТПЗ», «Конар», Евраз-НТМК, «ВСМПО-АВИСМА», от ряда государственных корпораций и их подразделений, включая ракетно-космическую отрасль, предприятия военно-промышленного комплекса...

Науку - в производство

Президент холдинга CHELTEC, член-корреспондент РАЕН, кандидат технических наук Валерий Бодров отмечает, что конструкторская мысль сродни творчеству: на основе множества идей, интеллектуального потенциала сотрудников рождается то самое «зерно»,

правильное решение.

Валерий Владимирович в свое время учился в ЧПИ, защитил диплом по теме управления технологическими процессами, работал научным сотрудником в институте, занимался вопросами гидроприводов. Вспоминает своих учителей - Георгия Севировича Черноуцкого, бывшего заведующего кафедрой «Системы управления», Александра Георгиевича Бургвица, заведующего кафедрой «Гидропривод и гидропневмосистемы», Вячеслава Константиновича Темнова и Гиля Эльевича Палей, также нынешнего декана факультета, доктора технических наук, профессора, заведующего кафедрой «Техническая механика», научного сотрудника управления научной и инновационной деятельности Сергея Борисовича Сапожникова и многих других. Каждый из них, по словам Валерия Бодрова, заслуживает отдельного повествования. И сегодня УРИЦ продолжает сотрудничать с целым рядом научных специалистов из Челябинска, Москвы, Санкт-Петербурга, Самары и других городов.

- Отраслевые НИИ в том виде, в котором они существовали во времена СССР, сейчас, к сожалению, фактически канули в Лету, - рассказывает Валерий Владимирович. - Очень немногие сейчас занимаются настоящей наукой. Дело это затратное. Прежде предприятия сами заказывали научные исследования, финансировали эти проекты. НИИ отчитывались. Такая цепочка сейчас неэффективна. Предприятиям нужен конечный результат - за разумные деньги и в кратчайшие сроки.

Чтобы работало, как «АК»

- Поэтому Инжиниринговый центр сегодня - востребованный продукт на рынке...

- Я бы сказал, что мы отвечаем на современные запросы рынка, продолжая сотрудничать с ведущими, скажем так, действующими специалистами отраслевых вузов. В сегодняшнем динамичном мире нужно действовать также мобильно, эффективно внедряя свои идеи и конструкторские наработки. А еще лучше, чтобы готовое техническое решение и «под ключ»... Нужно уходить от стереотипа, что все лучшие проекты и агрегаты сегодня можно купить на Западе или, скажем, заказать в Китае. Опыт работы с предприятиями и среднего, и крупного бизнеса пока-

зывает, что мы внедряем в производство лучшие, более надежные, правильные решения. И, что самое важное, под то или иное конкретное производство. Зарубежные фирмы в этом смысле, я бы сказал, неповоротливые, невнимательные к деталям. А вот это главное! Пообещать могут что угодно, хоть золотые горы (но расчет в валюте). А по факту - поставили, отгрузили. Монтаж на конкретном участке, наладка, привязка к сопутствующим мощностям, гидравлика, автоматика, электрика... Тут много тонкостей. Добавьте к этому так называемые сложности перевода, посредников, обслуживание все в той же валюте. Нет, это не «хвалю себя любимого», а обычный опыт работы... Могут еще датчики поставить на оборудование. Передвинул - тебе уже звонят: зачем станок трогаете? А что там еще напицкано, что считывается? Поэтому сегодня многие производства, особенно «оборонка», ориентируются на наши наработки.

- Это непростые задачи, учитывая стереотипное мышление...

- Стереотипы, к счастью, уходят в прошлое. И в том-то и заключается интерес конструкторов, инженеров, проектировщиков. Есть база, есть наработки, есть желание создавать и реализовывать это на практике. У нас работают талантливые специалисты - люди ищущие, творческие, в том числе и вчерашние студенты ЮУрГУ. Не случайно говорят, что от физика до лирика один шаг (улыбается). Они знают, видят, анализируют все имеющиеся технические наработки, все ведущие мировые тенденции. А потом включают голову, и получаются замечательные продукты, которые работают в металлургических и трубопрокатных цехах, на трубопроводах, на машиностроительных производствах, на испытательных площадках структур Роскосмоса, Министерства обороны. Для нас главное - создать резерв надежности. Чтобы работало, как у автомата Калашникова, повышало производительность, было менее энергозатратно и максимально эффективно.

Чтобы прибыль была

- Наука и производство в одном флаконе?

- Именно так. Мы делаем готовый технологический продукт. Современный продукт, который бы приносил заказчику максимальную прибыль, отдачу. И еще: время, кратчайшие сроки исполнения, и производственный эффект - сейчас это главные козыри.

Тем более далеко не каждое предприятие сегодня может позволить себе иметь штат научных специалистов, которые бы разрабатывали планы эффективного развития. Заполняем эту нишу. Мы создали и развиваем собственную лабораторную базу, исследовательский центр, развиваем производственные мощности, производственные площадки, имеем около сотни действующих патентов на изобретения. Сегодня в штате холдинга более 400 сотрудников.

- Да, мало изобрести, нужно еще внедрить...

- ...а еще разработать всю документацию, изготовить опытные образцы, провести испытания. И потом запустить на конкретном производственном участке. До этого - анализ, выявление проблемных мест на том или ином производстве. Потом составляется программа модернизации, которая и внедряется.

Сам процесс «под ключ» - это поставка и монтаж технологического оборудования, включая механику, гидравлику, автоматику, программное обеспечение и системы диагностики.

Модернизация - как сервис авто

- Модернизация производств в России. Чего не хватает нашим предприятиям?

- Модернизация промышленности, производств - это процесс, практически, непрерывный и необходимый. Как сервис для автомобиля. Руководителей сегодня интересует производительность труда и экономия, и мы должны обеспечить такие потребности за счет замены или ремонта устаревшего оборудования.

- Конкуренция на рынке сейчас довольно жесткая?

- Мы участвуем в тендерах. Нередко заказчик целенаправленно желает, чтобы работу выполнил наш Инжиниринговый центр. Сегодня все руководители предприятий прекрасно понимают, что цены, образно говоря, ниже плинтуса - это сплошная головная боль, срывы сроков, планов. Но нам приходится работать и в таких условиях. Все решают, как показывает практика, далеко не деньги, а конкретные специалисты, компании, которые уже зарекомендовали себя на рынке, имеют репутацию надежных партнеров.

Алексей МИКУШИН.

Официальный сайт Уральского
инжинирингово центра (Челябинск):
www.cheltec.ru
E-mail: tec@cheltec.ru

Реклама